

VUCA の時代の経営スタイル

「MOONSHOT 経営」の実践に向けたサービスリリースのお知らせ

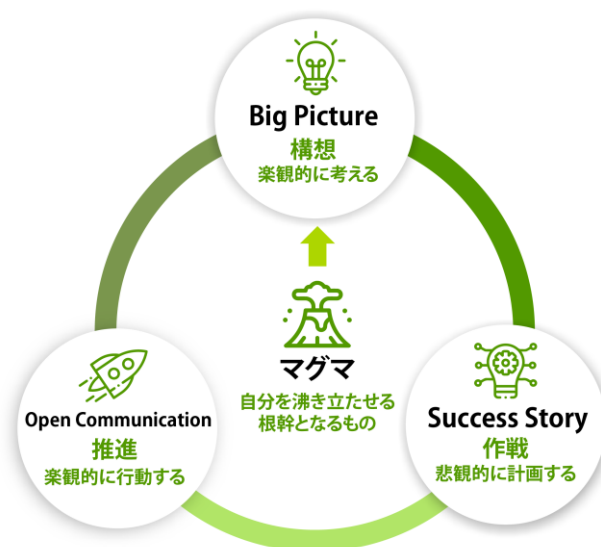
～組織全員の「沸き立つマグマ」と繋がる、壮大な目標に向かう経営手法の実践～

組織活性化に特化したコンサルティングを行う株式会社アクティブ アンド カンパニー（本社：東京都千代田区 代表取締役：大野順也）は、新しい経営手法「MOONSHOT 経営」の実現に向けたサービスをリリースいたしましたので、ご報告申し上げます。

▼「MOONSHOT 経営」とは

企業を成長させる壮大な目標である MOONSHOT の実現に向けて、カリスマ経営者が従業員を先導する経営スタイルではなく、従業員全員が自身の沸き立つ思い＝マグマを自覚し、目標の実現に向かって自律的に行動する新しい経営スタイルが「MOONSHOT 経営」です。

弊社では「MOONSHOT 経営」の実現に向けて、『事前準備』『Big Picture 策定』『Success Story 策定』『Open Communication』の4つの段階を定め、それぞれの段階に応じたサービスを提供します。

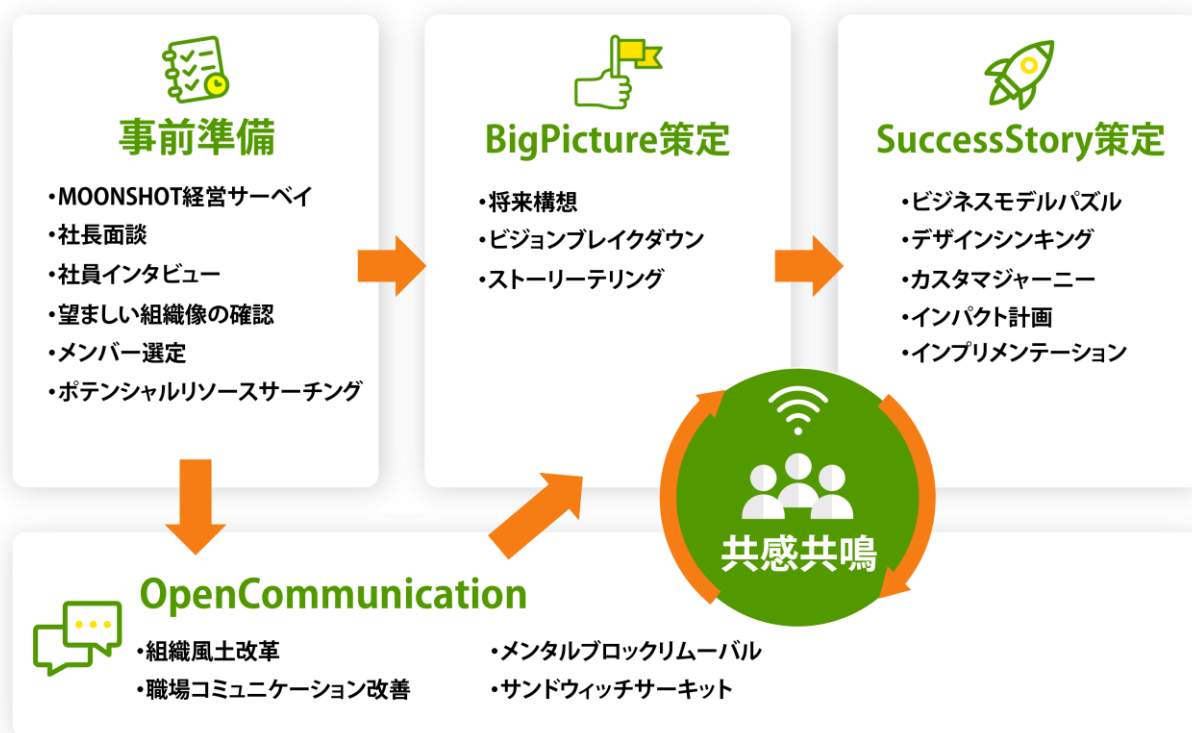


▼「MOONSHOT 経営」が解決する企業の課題

- 経営者の課題
 - ✓ 中期経営計画を精緻に策定しても、すぐに陳腐化してしまう
 - ✓ 会社目標に対して現場の納得感が得られていない
 - ✓ 会社に「イノベーション」を求めるが、従業員はやらされ感で動いている
- 管理職の課題
 - ✓ 組織の方針を決めても、すぐに陳腐化してしまう
 - ✓ 組織目標に対して部下の納得感が得られていない
 - ✓ 組織に「イノベーション」を求めるが、部下はやらされ感で動いている

▼サービス内容

「MOONSHOT 経営」は、『事前準備』にて経営陣・従業員の持つマグマを明らかにして経営上の課題を特定し、経営者と従業員が納得できる魅力的かつ壮大な構想を描く『Big Picture 策定』を実施し、策定した計画を具体化する作戦を立案・実験・修正する『Success Story 策定』を経て実現します。その間、並行して従業員同士が切磋琢磨しあう関係、互いに助け合う関係、認め合う関係、励まし合う関係になるよう職場のコミュニケーションを改善する『Open Communication』を行います。



サービス内容の一例は下記のとおりです。

- ポテンシャルリソースサーチング（事前準備）
自身の半生を振り返り、その内容を共有することで自身のマグマへの気づきを与え、それを社内のメンバーに共有することで共通の目的を導き出す。
- ストーリーテリング（Big Picture 策定）
ワークショップを通じて、従業員に分かりやすく組織目標を伝える物語の手法を身に付ける。
- 職場コミュニケーション改善（Open Communication）
ワークショップで職場での部下との接し方を学び、1 か月間実践し、そこで見えてきた課題を再度ワークショップにて検証するというサイクルを繰り返すことで、活発な意見交換を促しコミュニケーションを改善する。

【株式会社アクティブ アンド カンパニーについて】

会社名：株式会社アクティブ アンド カンパニー
所在地：東京都千代田区九段南 3-8-11 飛栄九段ビル5F
代表者：代表取締役社長 兼 CEO 大野 順也
設立年：2006年1月5日
資本金：4億6,785万円（資本準備金4億5,185万円）
主事業：組織活性化コンサルティング業（組織・人事コンサルティング業）、クラウドサービス事業
URL：<http://www.aand.co.jp/>

本件に関するお問合せ先
株式会社アクティブ アンド カンパニー 事業推進室 広報担当/関口
TEL/03-6231-9505 e-mail/aac-pr@aand.co.jp