

業績向上に寄与する 組織活性化戦略セミナー

業績を向上させるためには、有効な『戦略』と適切に機能する『組織』が必要です。
貴社では組織を活性化させるための施策は打っていますか？

あなたの会社では、このようなことが起こっていませんか？

- 営業部隊が疲弊している
- 営業活動にムダが多い
- 受注率が低下している …等

企業業績向上に資する、営業組織の改革には、個々のスキルやモチベーションの向上だけではなく、自社の目標に向けた、営業員の価値観・組織・仕組みの統一が必須となります。その営業組織改革のノウハウを公開いたします。

営業組織改革

～成果を上げる営業組織の作り方と改善のポイント～

株式会社アクティブ アンド カンパニー

代表取締役 大野 順也

【略歴】

大手総合人材サービス会社の営業を経て、営業推進、営業企画部門を歴任し、同社の関連会社の立ち上げも手掛ける。後に、外資系コンサルティングファームにて、組織・人事戦略コンサルティング業務に従事し、2006年1月に『株式会社アクティブ アンド カンパニー』を設立、代表取締役に就任。『躍動感溢れる未来を創造する』を企業理念に掲げ、人材や組織の活性化をテーマとしたコンサルティングサービスを提供している。



株式会社アクティブアンドカンパニー概要

組織・人事コンサルティングファーム。企業の業績向上を目的に、アクティベーションマネジメントを用いて企業の活性化に向けたコンサルティングを行っている。

名刺を活用したマーケティング・営業プロセス改革

～究極の名刺管理サービス「アルテマブルー」のご紹介～

イーシステム株式会社

常務取締役 三浦 直樹

【略歴】

アンダーセンコンサルティング（現アクセンチュア）に約10年間在籍し、会計業務革新プロジェクトを多数経験。その後、外資系大手ERPベンダーのコンサルティング部門の統括マネージャーを経て、2000年より連結会計パッケージベンダーの株式会社ディーバの取締役社長室長に就任。2007年にイーシステム株式会社に入社。現在、常務取締役として新規事業である名刺管理サービス「アルテマブルー」の立ち上げを担当。



イーシステム株式会社概要

CRM分野におけるリーディングカンパニーとしての豊富な経験と最新のテクノロジーをベースに、企業のCRM実現のための戦略策定・プロセス改革・システム構築・運用を支援するITソリューションベンダーである。

当日のスケジュール

- 13:00～ 受付開始
- 13:30～14:30 講演／前半 株式会社アクティブ アンド カンパニー／大野順也
- 14:30～14:40 休憩
- 14:40～15:40 講演／後半 イーシステム株式会社／三浦直樹
- 15:40 終了

※セミナー終了後、名刺交換会を予定しております。

< セミナー概要 >

対象者	経営者・人事責任者・営業部長クラス		
開催日程	2010年6月9日(水) 開始13:30~終了15:40 / 受付開始13:00		
開催会場	会場 : 株式会社アクティブ アンド カンパニー 8階セミナールーム 住所 : 東京都千代田区麹町2-2-31 麹町サンライズビル 最寄駅: 東京メトロ半蔵門線半蔵門駅 2番出口徒歩1分 << 会場へのアクセス >> URL: http://www.aand.co.jp/about/index.html		
定員	25名様	参加費	無料
申込方法 期日	6月7日(月)までにFAXにてお申込み下さい		

< お申込内容 >

【注意事項】※ 同業界及び同業種の方のお申込みは、お断りさせて頂く場合がございます。

※ 1社につき2名様までのお申込みとさせて頂きます。お申込み人数が定員になりました時点で、締め切らせて頂きます。予めご了承下さい。

貴社名			
① 参加者情報	ご氏名		
	所属部署		
	お役職		
	メールアドレス	@	
	お電話番号	- -	
② 参加者情報	ご氏名		
	所属部署		
	お役職		
	メールアドレス	@	
	お電話番号	- -	

※各社様の企業・個人情報につきましては、当社の個人情報保護方針に基づき、適正にお取り扱い致します。(お問合せ先:privacy@aand.co.jp)

hpl

お問合せ先: 株式会社アクティブ アンド カンパニー セミナー事務局 〒102-0083 東京都千代田区麹町2-2-31 麹町サンライズビル
 ◆電話番号: 03-6231-9505 ◆ファックス: 03-6231-9506 ◆e-mail: aac-admin@aand.co.jp 担当: 藤岡淳一 (ふじおかじゅんいち)